**VMI (Vendor Managed Inventory) — запасы, управляемые поставщиком**

Один из самых распространённых инструментов в Управлении Цепями Поставок является – VMI (запасы, управляемые поставщиком). Именно эта концепция, одна из немногих дает возможность повысить уровень планирования продаж, повысить клиентский сервиса, соответственно сократить дефицит.

Тренинг проходит в формате мозгового штурма с элементами модерации.

 Этот тренинг для вас, если вы:

* руководитель отделов закупок, снабжения, логистики, продаж
* экономист
* специалист планового отдела

В результате обучения вы:

* Сможете обосновать применение данной технологии как внутри компании, так и при работе с клиентом.
* При внедрении сможете учесть все риски.
* Получите алгоритм внедрения технологии VMI.
* Получите технологии повышения качества планирования продаж.

**Изучение технологии VMI**

1. История и причины развития технологий управления запасами поставщиком.
2. Цели и задачи, достигаемые при использовании VMI.
3. Уровни VMI. Где интересная данная технология?
4. Варианты использования VMI- технологии.

Примеры использования и внедрения VMI- технологии.

**Преимущества и риски VMI**

1. Применение SWOT – анализа для описания всех преимуществ, недостатков риск и угроз при применении VMI- технологии.
2. Обоснование для контрагента.
3. Формирование предложения для клиента о необходимости применения VMI- технологии. Аргументы и обязательные условия.

Групповая работа участников тренинга совместно с тренером.

**Этапы внедрения VMI**

1. Формирование алгоритма внедрения VMI. График выполнения работ.
2. Оценка сроков реализации проекта. Возможные риски при внедрении.
3. Составление перечня инструментов в рамках VMI – технологии.

Групповая работа участников тренинга совместно с тренером. Подведение итогов.